

Los fondos de inversión abren Inglaterra y EEUU a Grupotec

19.09.2011 Valencia A.C.A.

El grupo valenciano ha construido la mayor planta fotovoltaica sobre cubierta en Reino Unido y logra sus primeros trabajos en Estados Unidos gracias al interés de varios fondos, que planean fuertes inversiones en energía solar.

En un momento en que la financiación se ha convertido en la gran espada de Damócles de cualquier proyecto empresarial, Grupotec ha encontrado su mejor aliado en los fondos de inversión anglosajones para materializar su desarrollo internacional. Las inversiones en energía solar fotovoltaica de varios fondos han abierto las puertas de dos de los mercados que el grupo valenciano se había planteado como objetivo: Reino Unido y Estados Unidos.

El grupo de ingeniería valenciano, que ha apostado por su experiencia en renovables para crecer en mercados desarrollados, acaba de realizar llave en mano la mayor planta fotovoltaica instalada sobre cubierta en el Reino Unido.

Una instalación de 1,6 megavatios sobre el tejado de la fábrica de envases plásticos en la población de Beccles, en el condado de Suffolk. La planta pertenece al fondo de inversión LightSource y ha supuesto un contrato de cuatro millones de euros para Grupotec.

“Este fondo tiene previsto destinar 200 millones de libras a nuevos proyectos y después de haber realizado esta planta en apenas tres semanas creemos que seguirán contando con nosotros”, asegura Olallo Villoldo, presidente de Grupotec.

Sus otros contratos más significativos por volumen se están negociando en Estados Unidos, donde el grupo abrió una oficina en San Diego, y también tiene como protagonistas al private equity. “Hemos conseguido un contrato de un millón de dólares y estamos negociando otro por 2,5 millones de dólares, con dos fondos que planean en conjunto invertir 300 millones en fotovoltaica”, añade Villoldo.

La empresa valenciana ya cuenta con una cartera de proyectos de 15 megavatios en el país norteamericano que puede convertirlo en uno de sus principales mercados, pero el presidente de Grupotec prefiere ser cauto. “Es un mercado enorme y los proyectos son de más dimensión, pero también es un mercado muy complicado y cada estado tiene unas normativas y condiciones muy distintas”, señala.

Además de estos mercados, Grupotec está buscando un director para abrir una delegación en Colombia y también se ha asentado en República Dominicana. “El año próximo nos centraremos en consolidar los países en que hemos empezado. Después de tres años de internacionalización ya estamos en nueve países y son suficientes, aunque si hay oportunidades con socios solventes se estudiarán”, comenta Villoldo.

Mientras que en los países europeos –Italia, Francia y Reino Unido– y Estados Unidos la energía solar es la estrella, en Hispanoamérica se centra en su experiencia en ingeniería en medioambiente, principalmente ciclo integral del agua y residuos. Además está presente en Marruecos, donde trabaja principalmente para la industria alimentaria.

Además de la internacionalización, el grupo puso en marcha un plan de inversiones para diversificar su riesgo con participación en instalaciones propias. A finales de año prevé contar con 8,8 megavatios de potencia solar, unos activos valorados en unos 20 millones de euros.